

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：FutureOne株式会社
 本 件 担 当 者：パートナービジネス推進室：守住 邦明
 住 所：141-0032 東京都品川区大崎2-9-3 大崎ウエストシティビル5F
 T E L：03-5719-6122
 U R L：http://www.future-one.co.jp/
 設 立 年 月 日：2002年10月1日（株式会社エルム）
 資 本 金：2億円
 従 業 員 数：318名
 事 業 内 容：ERP・基幹業務システムを中心とした『FUTUREONE』シリーズの開発・販売

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・①中堅中小企業向け ERP ②クラウド型会計システム

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・FUTUREONE シリーズ（ERP、クラウド会計）

●プレゼンテーションテーマ

- ・FUTUREONE シリーズ販売パートナーの募集について

●プレゼンテーション概要

- ・中堅企業向けの「FUTUREONE ERP」、中堅・中小企業向け基幹業務システム「Hybrid」、多拠点／複数法人に対応した「クラウド会計」の販売パートナーを募集します。「FUTUREONE ERP」、「Hybrid」は独自の開発ツール「トリプルアール」による顧客の業務に合わせたカスタマイズの容易性が特徴です。

「クラウド会計」はクラウド型会計システムです。2005年のサービス開始から安定したサービスを提供しており、19000社が利用中です。圧倒的なコストパフォーマンスを実現するとともに、基幹業務システムと連携できますので、早期の業績管理が可能な会計システムです。複数会計年度にまたがるデータの検索も容易で、B/S、P/Lを要約する機能や複数部門のデータを横串で分析できる機能を備えており、業務の効率化を支援します。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1～4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔1〕 技術提携〔 〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・FUTURE ONE シリーズの販売パートナー募集

●アライアンス対象の相手企業のメリット

- ・弊社とのアライアンスを組むことにより、パートナー様は豊富な販売実績をもつ「FUTUREONE シリーズ」を販売することが可能となり、中堅中小企業とのビジネスを拡大するメリットが得られます。